

مشروع الكافي شوب

تعتبر مشاريع الكافي شوب من المشاريع ذات التكلفة العاليه ولكن في المقابل فإن عوائدها تعتبر من العوائد المرتفعه بشرط أن يكون هناك مقدرة على الإنفاق على عمليات التطوير والتحديث والابتكار وأن لايقف المشروع على تقديم الخدمة العاديه بل أن الابتكار والتطوير وأخذ زمام المبادرة في خلق وابتكار خدمات غير تقليديه هي من يدعم مبدأ الربحيه في مثل هذه المشاريع ، وبالرغم من أن الكثير من هذه المشاريع والمنتشرة بكثرة تفشل في تحقيق الحد الأدنى من الأرباح بل أن بعضها لا يحقق حتى تكاليف التشغيل فان السبب الرئيسي يرجع الى أن المجتمعات وخاصة الخليجي قد تعدى مرحله القبول بالخدمة العاديه ناهيك عن طلب المستخدم لأجواء مريحه وهادئه تجعله يستمتع بالوقت الذي يقضيه في الكوفي شوب ومن ثم فإن فرصة تكرار زيارته كبيره جدا.

أما ما يتعلق عملية الإنفاق على المشروع فبعض المستثمرين يتوقف إنفاقه على المشروع بمجرد تشغيله ويرجع هذا الى عدم توفر المال اللازم للإنفاق عليه، وعدم القدرة في الحصول على تمويل خارجي واستخدام الرافعة المالية.

تقسم مشاريع الكافي شوب حسب المستهدفين من المشروع الى:

- مشاريع تستهدف الرجال فقط.
- مشاريع تستهدف العوائل فقط
- مشاريع تستهدف النساء فقط

كما إنه يمكن تقسم مشاريع الكافي شوب حسب الخدمة المقدمة فيها الى :

- مشاريع تقتصر على تقديم المشروبات بأنواعها وبعض المأكولات الخفيفة
- مشاريع تقدم المشروبات بأنواعها إضافة الى الوجبات الساخنة
- مشاريع تقدم كل ماسبق إضافة الى خدمة الإنترنت

ورشة العمل الاولى في مقرر إدارة المشاريع دكتور / جمال الكميم

ولعل من أهم الإضافات التي واكبت تطور محلات الكفي شوب لجميع المستهدفين هي تقديم كثير من الخدمات البسيطة والتي انعكست إيجاباً على الدخل ومعدلات الأرباح ومنها على سبيل المثال:

1. التوسع في أنواع المشروبات (مشروبات حاره ، بارده ، عصائر ، مشروبات غازية)
2. تقديم وجبات تتراوح بين الوجهه الخفيفه البسيطة الى الوجهه الساخنه.
3. الحلويات والمعجنات بأنواعها.
4. خدمة تقديم (المعسل)
5. خدمة الإنترنت
6. خدمة البريد و الإتصالات (خطوط تلفون + صناديق بريد)
7. خدمات التصوير والنسخ
8. خدمات تأجير مواقع بترينات (عرض فقط) خاصه بالشركات المتخصصة بـ :

- العطور ومستحضرات التجميل
- الإكسسوارات والهدايا والتحف
- الساعات والمجوهرات
- الجوالات واكسسواراتها
- الأحذية والجلديات
- الورود
- وغيرها الخ

9. خدمة كوافيره
10. توفير قسم خاص بالحضانه والعباب الأطفال.
11. توفير كل مقومات الخدمة لإقامة الحفلات الخاصه (مولود جديد، عيد ميلاد ، نجاح الطلاب ، عيد زواج ، إحتفال بخطبة، حفلات تعارف ، الخ) وذلك بتجهيز مكان خاص .

اساسيات المشروع:

لإقامة مثل هذا المشروع (كوفي شوب) نحتاج إلى معرفة جملة من الأساسيات والتركيز عليها ومنها :

ورشة العمل الاولى في مقرر إدارة المشاريع دكتور / جمال الكميم

1. المساحات تتراوح بين (400 متر مربع) و (800 متر مربع) على الأقل باستثناء المشاريع التي نستهدف فيها الرجال فتكون في حدود الـ 200 متر مربع
2. الموقع له أهمية كبيرة بالنسبة لمثل هذه المشاريع وبالأخص حينما نستهدف فئة الرجال ، اما النوعين الآخرين (العوائل ، والنساء) فالموقع له أهمية ثانوية والاساس يتمثل في مدى توفر الخدمات الاخرى ذات الخصوصية بهذه الفئة ، ومن ثم فإن توفرها سيمثل الداعم الاساسي والرئيسي لجذب العملاء.
3. الديكورات لها أهمية كبيرة ويجب أن تكون (فخمة وبسيطة في وقت واحد)
4. توفير الماء والنافورات والخضرة في الموقع والتركيز على الأشجار والنباتات الطبيعية ، والمناظر الخلابة البسيطة والشلالات ذات الصوت العالي للماء
5. الاهتمام بالالوان والاضواء ومحاولة خلق تجانس بينهما لخلق اجواء من الراحة والطمأنينة.
6. الاهتمام بالتهوية الجيدة وتجدد الهواء وخاصة المشاريع التي تقدم خدمة المعسل و الأماكن المسموح فيها بالتدخين.
7. التركيز على العنصر البشري والذي يعتبر من أهم مقومات المشروع ومن أهم أسباب نجاحه واستمراره ، من خلال العناية بهم وبمظهرهم وتدريبهم على فن التعامل مع العملاء والاتكيت والاحترام والظهور بمظهر لائق وحسن .
8. لأخذ بعين الاعتبار المعدلات المتعارف عليها للخدمة في مثل هذا المشروع والممثل بتوفير موظف واحد لكل 50 متر مربع ويرتفع العدد حسب الحاجة عند زيادة المساحة او زيادة عدد الزبائن وزيادة عدد مرات طلب الخدمة وتكرارها.
9. النظافة النظافة النظافة من أهم الأمور التي يجب أن تؤخذ بجديه وبحرص وبدون أدنى تهاون ، كذلك عمليات الصيانة ومتابعتها ووضع جداول زمنية لتنفيذها حتى وإن كانت الامور تسير على مايرام.

تكاليف المشروع:

تعتبر التكاليف نسبية في مثل هذه المشاريع والأفضل أن تكون هناك مقدرة مالية عالية لمن يريد الاستثمار في

ورشة العمل الاولى في مقرر إدارة المشاريع دكتور / جمال الكميم

مشاريع الكوفي شوب ، ونظرا الى صعوبة تحديد مبلغ معين للمشروع فإن التكلفة ترتبط بمجموعة عوامل منها (المساحة , الخدمة ونوعها وجودتها , والمكان , والخدمات المكملة والمصاحبة للخدمة , والتخصص , والخصوصية , والتميز والمظهر العام للمشروع .

ومن ثم يمكن النظر الى التكاليف في مشاريع الكوفي شوب من خلال المتر المربع للمشروع ونوع وعدد الخدمات التي تقدم للعملاء المستهدفين وفترات تقديم الخدمة ومكان وزمان تقديمها ومنها على سبيل المثال لا الحصر التالي:

- مشروع يقدم خدمه اساسيه فقط (50 دولار) للمتر المربع (على افتراض أن مساحة المشروع 100 متر مربع
- مشروع يقدم خدمه اساسيه وخدمات إضافيه محدوده (100 دولار) لكل متر مربع (على افتراض أن مساحة المشروع 400 متر مربع)
- مشروع يقدم مجموعة خدمات متكاملة (مركز مثالي) (150 دولار) لكل متر مربع على افتراض أن مساحة المشروع (600 متر مربع)

*الارقام تقديرية بحسب الخبرة وتختلف من منطقة الى اخرى ومن بلد الى اخر وهذه بحسب دراسات جدوى سابقة في العاصمة صنعاء خلال الفترة من 2008 الى 2012م.

* يتم اثراء الموضوع ومناقشته كفكرة مشروع من خلال العصف الذهني مع مجموعتك وتسجيل الملاحظات والاضافات في قائمة خارجية لمناقشتها مع المجموعات الاخرى

* تقديم تصور اولي من خلال مجموعتك لمراحل المشروع وفق دليل خطة اعدا المشاريع وادارتها

* يمكن مناقشة واثراء الموضوع بمشروعات اخرى قمتم بها اوشاركتوا فيها ووضع تصور مبسط لها مثل الحالة التي امامكم (كوفي شوب)

* تطبيق النماذج النوعية والكمية لتقييم المشاريع واختيار المشروع المناسب

* ضع المشروع وفكرته تحت التقييم من خلال المعايير التالية وفق مقياس ليكارت الخماسي وهذه المعايير هي :

- الواقعية
- الاستطاعة
- الكلفة
- المرونة
- سهولة الاستخدام

ورشة العمل الاولى في مقرر إدارة المشاريع دكتور / جمال الكميم

القواعد الذهبية لاختيار افضل فكرة للمشاريع:

- القاعدة التنافسية
- قاعدة الاستمرار والنمو
- قاعدة التفرد والاسبقية